



Clôturer l'année  
en beauté :

**Le guide express**  
*pour structurer ton business*  
**avant 2026**



# Sommaire



Introduction

p. 3



Qui suis-je ?

p. 4



Audit Express

p. 5



Pilier 1 : clarté financière

p. 6 & 7



Pilier 2 : Temps & organisation

p. 8 & 9



Pilier 3 : Offres & ventes

p. 10 & 11



Pilier 4 : Légalité & conformité

p. 12 & 13



Nouveauté à connaître

p. 14



Feuille de route

p. 15



Ressources complémentaires

p. 16



# Introduction

**Septembre & octobre, ce sont les mois où tout recommence :**



**nouvelles habitudes,**



**nouveaux objectifs,**



**mais aussi le risque de se perdre à nouveau dans l'opérationnel.**

Beaucoup d'entrepreneur(e)s **pilotent encore à vue, jonglant** entre les clients, les impayés, la communication, les obligations légales...

## **Résultat ?**

Arrivé(e)s en décembre, ils se sentent épuisé(e)s, frustré(e)s et loin de leurs objectifs.

👉 Ce guide express va t'aider à reprendre les commandes, à mettre de la clarté dans ta gestion et à poser les vraies priorités maintenant, pour finir 2025 en beauté et démarrer 2026 avec sérénité.

# Qui suis-je ?




Je suis **Marie-Line Vion**, fondatrice de **MLV Conseils**. J'ai passé plus de 20 ans en cabinet d'expertise comptable, à accompagner des dirigeants dans la gestion de leurs finances, de leur administratif et de leurs équipes.

Un métier passionnant, mais qui laissait trop peu de place à l'humain. En 2020, j'ai choisi de créer mon entreprise pour offrir un accompagnement différent : **plus proche, plus humain et plus stratégique**.

Aujourd'hui, j'aide les coachs, formateurs et entrepreneur(e)s du web à structurer leur activité pour qu'ils puissent **retrouver de la sérénité, du temps et de la rentabilité**.

Ma mission : être le **bras droit de confiance** des dirigeants, celle qui met de l'ordre dans la gestion, anticipe les risques et libère de l'espace pour qu'ils puissent rester dans leur **zone de génie**.

 Mon rôle : transformer la gestion d'entreprise en un levier de croissance, et non une source de stress.



Mes valeurs :  
**la famille, le respect, la simplicité et la liberté.**



Mon rôle : **transformer la gestion d'entreprise en un levier de croissance, et non une source de stress.**



# Mini audit express

Avant d'avancer, faisons un état des lieux.

**Prends deux minutes pour te situer : où en es-tu vraiment sur ces points-clés ? :**

- ☐ Ai-je une vision claire de ma trésorerie d'ici décembre ?
- ☐ Est-ce que je passe trop de temps dans l'opérationnel ?
- ☐ Ai-je des impayés non relancés ?
- ☐ Ai-je pris du retard administratif ? (*contrats, factures, TVA, charges sociales*)
- ☐ Mon planning de rentrée est-il organisé ?
- ☐ Ai-je une offre *phare* claire et alignée pour cette fin d'année ?
- ☐ Mes documents légaux (CGV, RGPD, contrats) sont-ils à jour ?

 **Tu vois où agir en priorité : commençons par les finances.**

# Pilier 1 : Clarté financière



# Un business solide passe par une trésorerie claire et maîtrisée.

👉 Pose-toi la question : **Est-ce que je sais exactement où j'en suis aujourd'hui, et ce qui va rentrer ou sortir d'ici décembre ?**

Sans cette clarté, tu navigues à vue et le stress s'installe.

### 🎯 Actions concrètes :

- ☐ Liste tes encaissements & décaissements prévus jusqu'à la fin de l'année.
- ☐ Relance sans attendre les impayés.
- ☐ Mets à jour ton tableau de suivi de trésorerie.
- ☐ Vérifie tes acomptes d'impôts & charges sociales.

### Pourquoi c'est important :

Sans chiffres clairs, tu ne peux pas prendre les bonnes décisions.



# Pilier 2 : Temps & organisation



# Ton temps est ta ressource la plus précieuse.

**Constat :** Beaucoup de dirigeants passent encore trop de temps dans l'opérationnel, au lieu de se concentrer sur leur rôle stratégique.

Pose-toi ces questions :

- 👉 As-tu un **planning clair** jusqu'à décembre ?
- 👉 As-tu **identifié ce que tu peux** déléguer ?
- 👉 Donnes-tu la **priorité à ton rôle de dirigeant** (*vision, stratégie*) plutôt qu'à l'exécution ?

### 🎯 Actions concrètes :

- ☐ Bloque 1h par semaine pour ton pilotage d'entreprise *non négociable !*
- ☐ Priorise 3 objectifs d'ici décembre (*pas 15*).
- ☐ Mets en place un calendrier stratégique (*ex : semaines de production, semaines de ventes, semaines d'admin*).
- ☐ Liste ce que tu peux déléguer dès maintenant.

### Astuce :

👉 ton temps est ton premier capital : protège-le comme de l'or.



# Pilier 3 : Offres & ventes



# C'est le moment de miser sur ton offre phare.

Pourquoi maintenant : Les 4 derniers mois de l'année sont stratégiques pour générer du chiffre d'affaires et consolider tes résultats.

- 👉 Quelle est l'offre qui peut t'apporter le plus de résultats dans les prochains mois ?
- 👉 As-tu prévu une stratégie simple et cohérente pour la communiquer ?
- 👉 Ton tarif reflète t'il réellement la valeur que tu apportes ?

### 🎯 Actions concrètes :

- ☐ Identifie ton offre phare et concentre ta communication dessus.
- ☐ Ajuste tes tarifs si nécessaire.
- ☐ Prépare une offre spéciale de fin d'année (atelier, pack, bonus ...).
- ☐ Mets en place un suivi simple de tes prospects (CRM simple ou tableau Excel).

### Focus :

Mieux vaut une seule offre claire et rentable qu'un catalogue dispersé.

# Pilier 4 : Légalité & conformité



# Des points clés à vérifier avant décembre



Pourquoi c'est vital :

Une entreprise non conforme, c'est une bombe à retardement.



## À vérifier sans attendre



Tes factures sont-elles conformes à la loi française ?



Tes CGV sont-elles à jour.



Tes contrats te protègent-ils réellement ? (clients & prestataires)



Ton site et tes formulaires respectent-ils le RGPD ?  
(collecte de données, mentions légales, formulaires)

## Demande-toi :



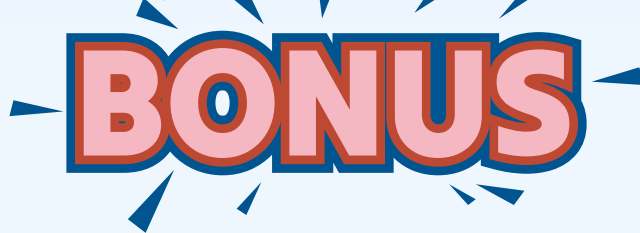
**Suis-je prêt.e** à entrer en 2026 sereinement

si demain un client ou l'administration me contrôle ?



## Attention :

Beaucoup d'entrepreneur(e)) repoussent cette étape, mais elle est **ESSENTIELLE** pour une entreprise solide et sereine.



# Nouveauté à connaître

À partir des prochains mois, toutes les entreprises devront émettre leurs factures via une plateforme sécurisée. On appelle ça une plateforme de facturation électronique (PDP).

## Pourquoi ce changement ?

- 👉 Pour éviter les erreurs.
- 👉 Pour être en règle avec l'administration fiscale.
- 👉 Pour centraliser toutes tes factures (fini les fichiers éparpillés).

## Ce que tu dois retenir aujourd'hui :

- ✓ Tu ne pourras plus envoyer une facture "fait maison" par simple mail.
- ✓ Il faudra passer par une plateforme officielle (appelée PDP).

## La bonne nouvelle :

- ✓ Bon nombre d'outils que tu utilises déjà vont se connecter automatiquement à ces plateformes. *Evoliz, Sellsy, Pennylane, Qonto etc*

**Donc, pas de panique 🚀 :**  
**ce n'est pas une usine à gaz**  
**si tu t'équipes bien dès maintenant.**

# Feuille de route

## 12 semaines

### Semaine 1

Faire l'audit express.



### Semaine 2

Relancer les impayés.



### Semaine 3

Définir 3 objectifs de fin d'année.



### Semaine 4

Mettre à jour CGV / contrats.



### Semaine 5

Organiser ton calendrier stratégique.



### Semaine 6

Préparer ton offre spéciale fin d'année.



### Semaine 7

Lancer la comm' sur ton offre phare.



### Semaine 8

Déléguer une tâche (ou +) chronophage.



### Semaine 9

Vérifier la trésorerie et ajuster si besoin.



### Semaine 10

Célébrer les résultats.



### Semaine 11

Faire un mini-bilan annuel.



### Semaine 12

Poser déjà 3 intentions pour 2026.





Tu sais désormais sur quoi porter ton attention pour finir cette année avec plus de clarté, de sérénité et d'impact

Et si tu veux aller plus loin, pas à pas, entouré.e et soutenu.e, voici ce que je te propose 📌 :

### Le Mastermind

**90 jours pour clôturer l'année et poser des bases pour 2026.**

Un accompagnement collectif pour t'aider à organiser, structurer et planifier la fin d'année, tout en posant les fondations claires de la suivante. C'est dans cet espace que je partage les *outils concrets*, les *modèles*, les *checklists* et que je t'accompagne **personnellement** pour transformer ton business de l'intérieur.



**Viens échanger avec moi et voir si c'est fait pour toi**

### Gestion 360

**Un accompagnement complet** où je deviens ton bras droit, ta partenaire de gestion. **Ensemble, on structure ton entreprise** pour qu'elle devienne **plus fluide, plus rentable et plus humaine**.

Si tu veux avancer plus vite et plus sereinement,



**Réserve ta Session Découverte 360 ici**

La vraie différence se fera dans ce que tu vas mettre en place dès maintenant — étape par étape



**Tu as trouvé cet ebook utile ?**

**Partage-le à tes contacts**

 **sur Facebook**

 **par SMS**

 **par mail**

 **par Whatsapp**